



20  
20

Relatório  
Investidores Bullla

---

# Sumário

- 04 Evolução do Ano
- 05 Comunidade Bulla
- 06 Volume do Operações
- 07 Rentabilidade
- 08 Perfil dos Bons Pagadores
- 09 Performance de Inadimplência



Mensagem  
do CEO

**MARCELO  
VILLELA**

## O Bullla completou em janeiro 1 ano de operação.

Com o início do nosso trabalho, surge a campanha “**No Que Você Acredita?**” e mostra que é possível criar uma relação de crédito justo entre pessoas.

É simples, disponibilizamos crédito acessível para diversos **Bons Pagadores** que estavam precisando de dinheiro e criamos oportunidades de investimento com retorno mais justo do que oferecido pelos bancos.

Neste período, aprendemos, crescemos e tudo isso é só o começo. Hoje somos mais de **70 mil pessoas** e fica o nosso agradecimento por você fazer parte dessa história com a gente!

No ano passado, vivemos momentos de incertezas e preocupação pela nossa saúde, dos familiares e amigos. Ainda que 2020 tenha sido um ano desafiador para todos nós, obtivemos conquistas brilhantes:

**Destaque no jornal nacional**  
**Matéria exclusiva sobre o processo inovador de empréstimo do Bullla entre pessoas, com histórias reais.**

Trabalho remoto sem impacto aos nossos clientes  
Nosso formato digital se demonstrou bastante robusto e com processos organizados.

Implementação de processo de cobrança e renegociação  
Auxílio aos investidores para contato com pagadores e incentivo ao pagamento das parcelas.

**No último trimestre, o Bullla assumiu a gestão das operações da WEX Inc. no Brasil, empresa de origem norte-americana de crédito e meios de pagamento, que atuava há 12 anos no mercado nacional.**

A carteira atual da WEX, agora Bullla Cartões, já passa dos 500 mil clientes que recebem salário em uma das 1.200 empresas parceiras do Bullla. Esses usuários têm acesso hoje a um cartão com bandeira Mastercard que possibilita a antecipação do salário com desconto em folha para incrementar a oferta de benefícios. Ele pode ser utilizado, por exemplo, para saques, transferências e compras. Atualmente, este limite pré-aprovado funciona para situações de emergência, pois as taxas ainda são similares a de cartões de crédito tradicionais, mas o projeto Bullla consiste em reduzir gradativamente as taxas praticadas. Assim como nas operações do Bullla de gente pra gente (Bullla SEP – peer to peer), a ideia é reconhecer e recompensar aqueles que têm bom comportamento como Pagador.

Enxergamos uma oportunidade de inclusão para esse perfil de trabalhador, que hoje não possui fácil acesso a crédito no mercado. Nosso objetivo é trazê-lo para a nossa comunidade; primeiro dando acesso a crédito e em seguida a preços justos e acessíveis. É uma jornada, mas temos certeza de que estamos no caminho certo da transformação e democratização do mercado de crédito brasileiro.

Esta mudança gera a escala que o Bullla precisa para continuar fazendo a diferença pra quem realmente precisa de crédito.

Por fim, queremos agradecer pela confiança.

Em momentos delicados como este que estamos passando, tudo tende a ficar maior e mais intenso. Por isso, reiteramos que estamos trabalhando com afinco para que nossa comunidade cresça.

**Somos uma comunidade de confiança entre pessoas. Se todos se ajudam, todos crescem juntos.**

# O Bullla completou 1 ano de operação em janeiro proporcionando taxas justas para quem precisa de dinheiro e para quem quer investir.

Para garantir a segurança e credibilidade em nossas operações, trabalhamos com cautela em todas as aprovações de crédito. Somos criteriosos na seleção e análise no comportamento de crédito de todos que participam dessa comunidade financeira.

## Evolução do ano

	Jan	Fev	Mar	Abr	Mai	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Dez	Acumulado 2020
<b>Valor Total das Operações (R\$)</b>	10.789	69.533	105.252	159.546	127.605	98.745	101.865	75.700	118.160	115.890	207.896	234.504	1.425.486
<b>Ticket Médio (R\$)</b>	2.697	2.897	3.508	2.955	3.112	2.669	2.753	2.523	2.882	2.695	2.772	2.635	2.833
<b>Prazo Médio (Meses)</b>	6,5	8,7	11,0	11,0	10,6	10,3	10,0	10,0	11,9	13,3	13,2	14,0	11,0
<b>Liquidez Mensal (%)*</b>	100	100	90	84	76	71	69	72	65	61	62	65	-

\*Percentual de boletos liquidados antecipadamente ou em até 5 dias após o vencimento. Acima de 60% de liquidez mensal é considerado um bom indicador para este mercado.

**1 ano** de operação,  
**R\$1,4 milhões**  
 em empréstimos  
 e **73 mil pessoas**  
 cadastradas na  
 comunidade financeira.



## Comunidade Bulla

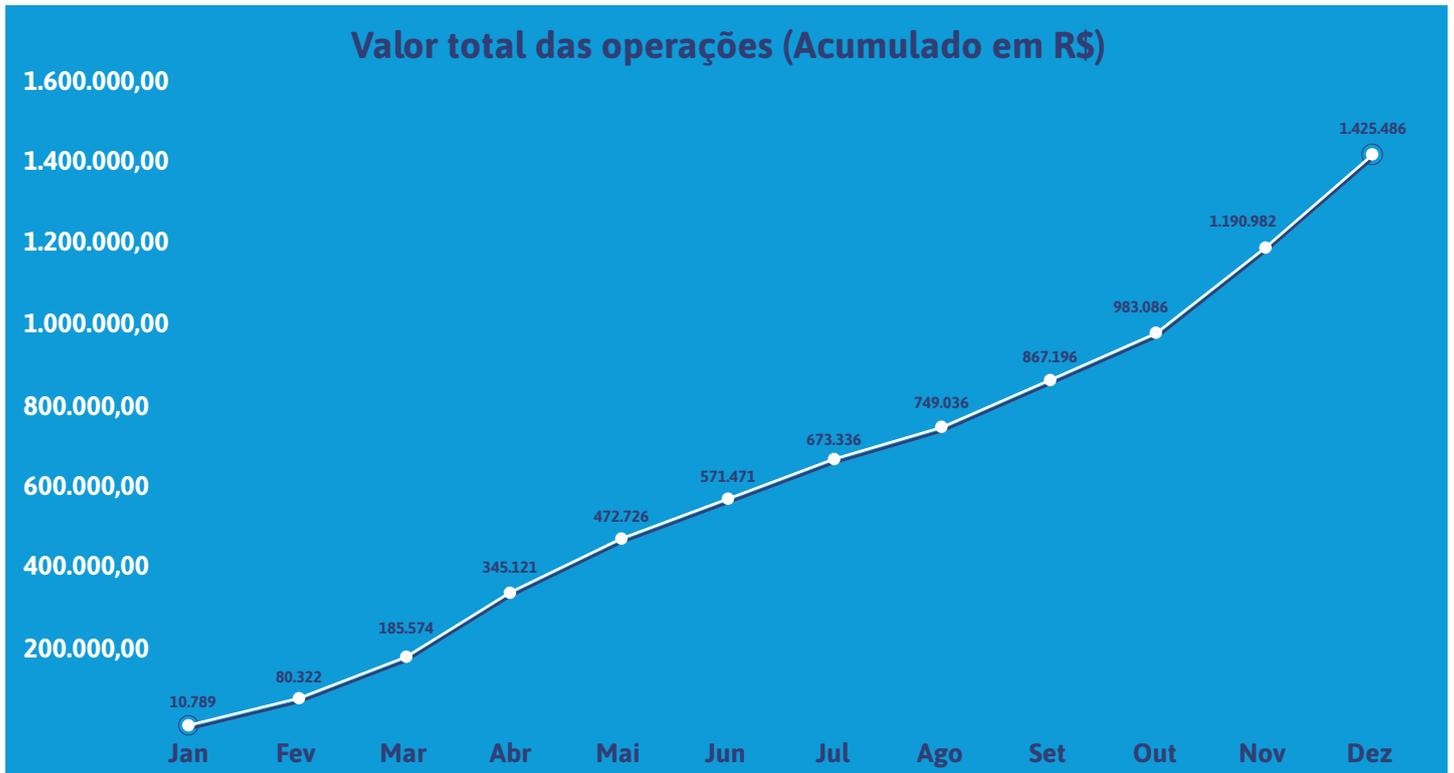
Neste 1 ano de operação, a comunidade financeira do Bulla **cresceu e recebeu 73 mil pessoas.**



**73 MIL  
PESSOAS  
CADASTRADAS  
EM 2020**

## Volume de Operações

**Em nosso primeiro ano, as operações cresceram consideravelmente, atingindo um total de R\$ 1,4 milhão no ano de 2020.** Isso demonstra que a plataforma está atingindo o seu objetivo, conectando bons poupadores e bons pagadores.



ALCANÇAMOS MAIS DE  
**R\$ 1,4 MILHÃO**  
DE EMPRÉSTIMOS DE  
GENTE PRA GENTE.



## A rentabilidade da carteira do Bulla é de 25% a.a.

Este valor é calculado com base no total de contratos de 2020 e líquido de inadimplência.

### Tabela de Dados

	2020	Média 2020
Taxa	58%	3,91%
Rentabilidade	25%	1,88%
CDI	2,75%	0,23%
Rentabilidade/CDI	909%	909%

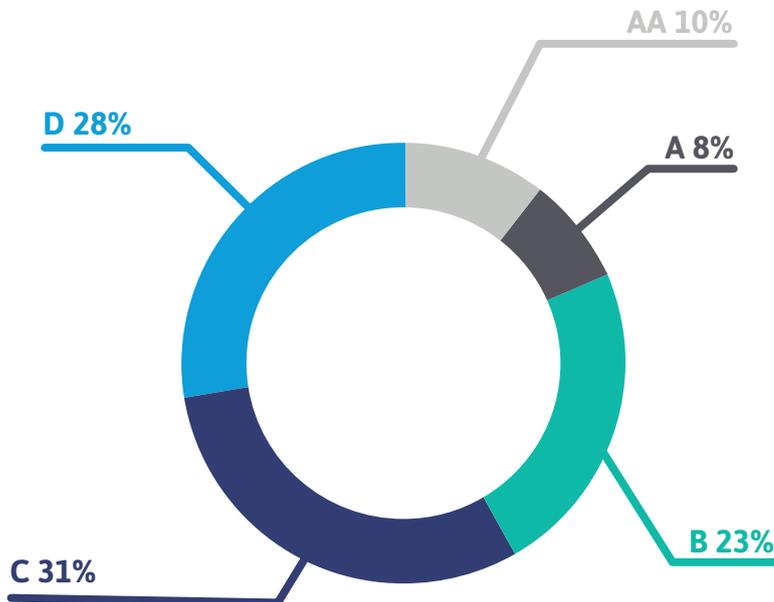
O Bulla foi muito longe neste período e garantiu rentabilidade aos investidores muito maior que o CDI e o Tesouro Direto.

Rentabilidade  
Bulla **25% a.a.**



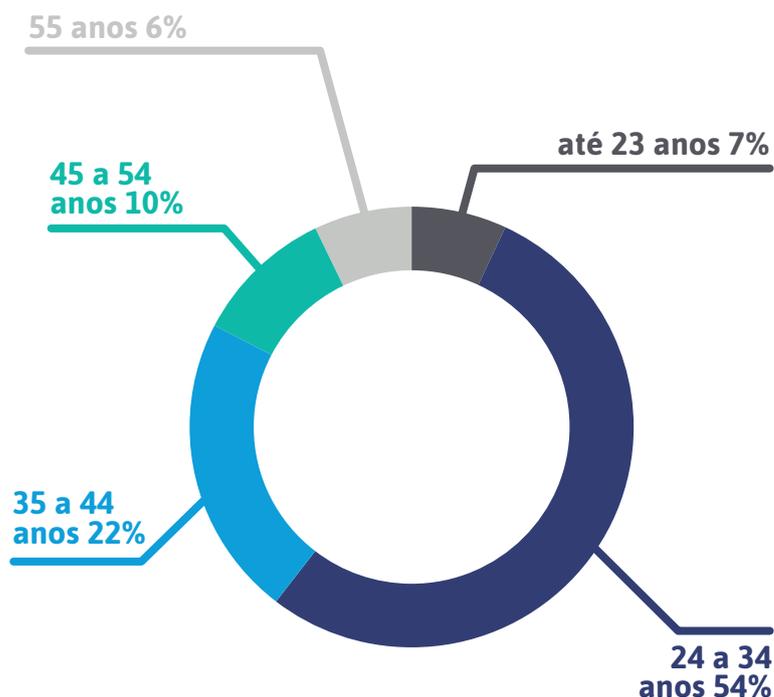
## Perfil dos bons pagadores

### Classificação de risco



Esta classificação faz parte do algoritmo do Bullla. Clientes com notas inferiores a D ou com negativação no mercado não participam atualmente da plataforma.

### Faixa etária



### O Bullla atribui uma Nota de Crédito para cada Bom Pagador ao final do processo de Análise de Crédito, que são:

AAA, AA, A, B, C e D, onde AAA, é a classe de menor risco de inadimplência e D a de maior.

As notas de Crédito também definem o preço, quanto melhor a nota, menores as taxas de juros do empréstimo.

Bons Pagadores com histórico de quitação e pontualidade no pagamento de seus empréstimos serão beneficiados cada vez com notas de créditos melhores.

#### As regras para análise variam e levam em conta:

- Informações básicas pessoais;
- Documentação;
- Dívidas no mercado;
- Score;
- Comprometimento de Renda.

#### E o que é o Score?

É uma pontuação, onde são analisadas diversas informações de um indivíduo;

Score indica a chance (probabilidade) de um grupo de pessoas com comportamento semelhante pagarem seus compromissos em dia.

Utilizado para definir o perfil de crédito;

E toda essa análise só é possível com grandes parceiros, como o Serasa.

É com eles que fazemos as análises do comportamento de crédito de quem quer fazer parte da comunidade Bullla e otimizamos a inteligência dos nossos processos.

## Parceiros



## Performance de inadimplência

Classificação de Risco	Esperado*	Auferido**
AA	2,63% - 7,18%	4,55%
A	5,93% - 10,77%	19,35%
B	8,13% - 14,78%	7,55%
C	10,99% - 19,99%	12,63%
D	12,51% - 22,74%	15,63%
<b>TOTAL</b>	<b>10,38% - 19,00%</b>	<b>12,17%</b>

O grupo de classificação de risco A foi o único que performou acima do esperado devido ao baixo volume de contratos com este perfil.



No Bullla, uma das práticas que adotamos para evitar a inadimplência é acionar o Bom Pagador antes do vencimento do boleto.

O mês de dezembro manteve a tendência de crescimento do volume de empréstimos na plataforma com a continuidade do processo de divulgação do Bullla no mercado.

O indicador de inadimplência (atrasos superiores a 90 dias), apresentou o primeiro movimento de recuo de -4,85%, em relação ao mês de novembro, o que demonstra que o processo de crédito na concessão está estável e robusto.

Recomendamos ao investidor um portfólio de no mínimo 10 tomadores para melhor diluição do risco da operação e maior rentabilidade.

**Vanda Barros - Diretora de Crédito e Risco**



\*Percentual de inadimplência esperada para o conjunto de tomadores representados por cada faixa de classificação de risco, de acordo com nossos modelos estatísticos do credit score. Este percentual pode variar a qualquer momento sem prévia comunicação por parte do Bullla aos investidores. Estes percentuais não representam uma obrigação por parte do Bullla ou promessa de comportamento individual ou coletivo dos usuários de determinado score;

\*\*Percentual de tomadores que não realizaram pagamento de quaisquer parcelas e que as mesmas estejam em aberto pelo prazo superior a 90 dias.

**O Bulla**  
**acredita**  
**nas pessoas**

**Que todos**  
**podemos ser**  
**bons**  
**poupadores**

**Que todos**  
**podemos ser**  
**bons**  
**pagadores**

**Somos uma**  
**comunidade**  
**financeira**

**Que**  
**cresce**  
**junto**

